

2020 年部门团购争霸赛

各位同事：

每年团购是夏季销售增量点，部分分公司从 4 月已经开始购买清热解暑药品，请各位同事利用可使用的社会关系开展业务，积极发展团购。针对后勤发展团购业务的情况，公司制定如下团购政策（仅适用于后勤人员，不含外销部）：

（一）、执行时间：4 月 1 日-8 月 31 日

（二）、团购定义：请参照附表所发夏季团购目录品种，或者其余清凉解暑品种，单位团购或者个人购买 2000 元以上即为团购。

（三）、团购报价：

1、夏季团购品种报价请参考团购目录中的价格，此价格是公司的最低价，请各位同事在报价时不要直接报出最低价，如价格需低于此价格的需向营运部申报。

2、藿香团购价格按以下标准执行：

（1）藿香十支装团购价格：

团购数量 1 件（70 盒），团购单盒价格 17.00 元

团购数量 2 件以上含 2 件，团购单盒价格 15.5 元

团购数量大于等于 350 盒（5 件），团购价不得低于 14.7 元；

团购数量大于 20 件，视情况报营运部处理。

团购低于 14.7 元不再享受单独提成，如未制定单独奖励，享受毛利段提成。

(2) 藿香五支装团购价格：

1 件——4 件团购价不得低于 8.5 元；

团购数量 $\geq$ 600 盒（5 件），团购价不得低于 7.6 元；

20 件以上，根据购买情况有适当优惠，报给营运部单独处理。

5 只装只享受毛利段提成

3、团购目录外的其他品种报价请向营运部申报。

(四) 销售任务

部门	营运部	采购部	财务部	商品部	信息部	质管部	综合管理部
任务/元	41160	41160	51450	20580	5145	6174	20580
换算为 10 支装藿香（件）	40	40	50	20	5	6	20

备注：请大家重点推荐销售藿香正气液，其余团购品种也计入任务（如风油精、冲剂等），按金额进行考核。

(五)、奖励及处罚：

1、奖励对象：

介绍团购的所有公司后勤人员（不含外销部门）

2、奖励政策：

藿香（10 只装）按 1 元/盒进行奖励（与门店政策相同），其余品种按毛利段进行提成奖励。（下账下至后勤个人 ID，门店不参与提成）

备注：无任务部门及人员若有销售，均按此方案进行提成奖励

3、处罚规则：

部门未完成任务按 20 元/人进行处罚

4、奖励造发方式：

(1) 各位同事发展团购，销售成交后，请提前统计好自己每月的销售，附顾客打款单（或其他付款证明），于当月 20-25 号到营运部下账，一月只下账一次。超时则下月下账。

(2) 营运部根据各位同事下账销售，计算奖励，并造发在工资中（按门店提成发放方式进行发放，提成推后一月发放）

(3) 各部门在完成任务的情况下，按增长率及增长额双排名，最终排名第一的门店获得本次争霸赛奖杯一个。

（六）、注意事项：

原则上所有的团购均可随货配送到顾客方便提取的门店，尽量请顾客自提。如有需求单独配送或包装的须向营运部申报，如产生额外配送及包装费用，在造发奖励时需扣除配送及包装费用部分后核算。

四川太极大药房连锁有限公司

二〇二〇年三月二十六日