

重庆太极实业（集团）股份有限公司文件

CHONGQING TAIJI INDUSTRY (GROUP) LIMITED COMPANY

重庆太极〔2019〕52号

签发人：白礼西

关于开展 2018 年度工商系统“营销标兵”及 “模范店员”评选活动的通知

各公司、厂：

在集团公司总体部署下，2018 年营销系统、商业系统全体员工围绕有序营销，敢打敢拼，通过辛勤劳动，取得不俗成绩。为继续发扬和传承艰苦奋斗的优良作风，经研究，决定在营销系统和商业系统开展 2018 年度“营销标兵”、“模范店员”评选活动。现将相关事宜通知如下，请遵照执行：

一、名额

（一）“营销标兵”73 人，其中四总部两司 26 人，普药系统 24 人，商业系统 17 人，其他单位（部门）6 人，具体名额见附件 1。

(二)“模范店员”20人。

二、成立考评小组

组长：李阳春

副组长：张戎梅、余军、王钢、刘永升

组员：陆晔、四总部两司总经理级干部、普药厂负责人、商业零售单位负责人、谢忆。

三、普药系统、商业系统、电商公司、广告公司、事业部、驻外办事处“营销标兵”、“模范店员”评选条件及流程由本系统(单位)分管领导确定。授权考评小组组长确定两大连锁评选条件及流程。

四、四总部两司评选内容及流程

(一)营销一线先进个人

1、销售数据统计时间：2018年1月1日——12月31日。

2、评选对象：全体营销代表。

3、评选条件：单品种销售额前3名，全年无S系列行为。

4、评选流程

(1)排名。按单品种销售额本总部(公司)内拉通排名。

(2)推报。四总部(司)根据排名情况，进行人员推报，并如实填报《2018年度营销标兵推报表》(见附件2)。

(3)太极股份人事部汇总。

(二)营销服务先进个人

1、评选对象：营销策划(服务)公司、四总部(司)市场科、营销财务部、太极股份人事部、总经办商务科人员。

2、评选条件

能积极主动创造性地开展工作，在本职岗位上能坚持以“服务一线、服务营销”为思想宗旨，工作中发挥模范表率作用，出色地执行和落实各项工作任务。全年无任何违规违纪现象。

3、评选流程

(1) 四总部两司或相关部门推报。

(2) 各相关单位（部门）准备 300-500 字内的推报材料。

(3) 太极股份人事部汇总。

五、推荐材料的准备及报送

(一) 四总部（司）市场科汇总本总部推报的候选人员名单；普药部汇总普药系统推报的候选人员名单；商业管理部汇总商业系统推报的候选人员名单；人事部汇总营销策划（服务）公司、营销财务部、电商公司、广告公司、事业部、驻外办事处候选人员名单。

普药部邮箱：taijipyc@126.com 联系人：孙勇臣
联系电话：89886682

商业管理部邮箱：taijiglb@126.com 联系人：苏侯舍
联系电话：88393112

人事部邮箱：825736144@qq.com 联系人：李梅
联系电话：89886114

(二) 所有候选人员名单经分管领导审核签字后于 2019 年 1 月 22 日前报人事部，其中两大连锁“模范店员”候选人员名单授权考评小组组长审核。

(三) 人事部对候选人进行公示，同时将名单提交监察处审核。授权考评小组组长审批公示文件。

(四) 通过公示及审核后，人事部拟表彰文件，经考评小组组长会签后报集团公司董事局主席审批。

(五) “营销标兵”、“模范店员”需向人事部报送下列材料：

1、先进事迹和优秀营销经验交流材料(文字 2000 字左右，A4 纸打印一份，附 PPT 材料)。授权分管领导审核各系统获奖人员材料(两大连锁材料由考评小组组长审核)。

2、个人生活照 2 张(电子版)。

六、考评结果奖励及惩罚

(一) 工商系统的“营销标兵”和“模范店员”在 2019 年春节营销大会上统一表彰，颁发荣誉证书，给予 8000 元/人的现金奖励(税后金额)，并记入个人诚信档案，作为今后考核、晋升的依据之一。

(二) 各单位必须确保评比数据的真实性，如有弄虚作假者，一经查实，对相关责任人给予 2000 元/人的处罚。

(三) 各单位务必确保被推报人员工作业绩突出、诚信营销，当选人员若在 2019 年发生违规违纪现象，将追究相关推荐单位及分管领导的失查责任，并处以 5000 元/人的罚款。

七、“营销标兵”、“模范店员”奖金造发及费用承担

获奖人员所在单位	奖金造发单位 (部门)	费用承担单位
事业部、总经办商务科 广告公司	总经办管理科	重庆太极实业(集团) 股份有限公司
四总部两司、驻外办事处、 营销财务部	营销财务部	涪陵制药厂

电商公司、普药系统 商业系统	本单位	本单位
-------------------	-----	-----

特此通知!

- 附件：1、《营销标兵、模范店员候选人推报名额表》
2、《四总部（司）2018年度营销标兵推报表》

重庆太极实业（集团）股份有限公司

2019年1月14日



重庆太极实业（集团）股份有限公司

2019年1月14日印发

拟稿：李梅

校核：李佳倩

附件 1

“营销标兵”、“模范店员”候选人推报名额表

单位		类别	推报名额	
四总部两司 (26名)	西南营销总部	营销标兵 (73)	6	
	华南营销总部		5	
	华东营销总部		5	
	华北营销总部		4	
	新特药营销公司		5	
	营销策划(服务)公司		1	
普药系统			营销标兵 (73)	24
商业系统				17
电商公司				1
太极水事业部				1
驻外办事处				1
总经办商务科		1		
营销财务部		1		
广告公司		1		
商业系统	店长、店员	模范店员	20	
合计			93	

附件 2

四总部（司）2018 年度营销标兵推报表

个人 情况	姓名		工作单位	
	职务		联系电话	
	2017 年销售额 (万元)		2018 年销售额 (万元)	
	参评品种	销售额	本总部排名	
营销 总部 推荐 意见	(推荐意见需突出 1-2 个工作亮点, 纸不够可另附纸说明)			