**营运部发【2019】004号 签发人：李坚**

**“18周年庆”活动方案**

【活动时间】：2018年1月12日--- 1月16日（共5天）

【参与门店】：100家（附表1）

【活动主题】：18周年庆 感恩一路有您！

【活动内容】：

**活动一：18周年 感恩会员 温暖有“礼”**

1. 凭DM单到店，免费加入会员 **得10元代金券** ，**再得18周年好礼：**181759冻干红枣或181763冻干枣圈 1袋**，**每个会员限领一次、每天限量赠送（50-100人）。

 注：代金券在存健康系统核销，满20抵用10元。

1. 生日同庆：亲爱的会员，您的生日是（1月13日），当天持身份证、会员卡（会员电话）到店免费领取“太极大药房**18周年生日礼品 暖心礼：麋鹿云貂绒毛毯一床** ”。

注：领取生日礼品的会员必须当天领取，且会员卡上需要有大于1的积分，在系统“10022”新增出库。

**活动二：会员积分兑好礼**

（1）会员消费满18元，即可使用积分兑换礼品。

（2）礼品兑换设置（任选其一）：

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **积分** | **兑换礼品** | **零售价** | **考核价** |
| **200积分** | 169039、169043、169049、169050：蒂苒我的女孩润手霜 | 15  | 7.5 |
| 180800、180799、180798：迷你型龟苓膏 |  19.8 | 7.4 |
| 181761：冻干红枣100g | 15 | 7.85 |
| **400积分** | 22623：银耳 | 32 | 16 |
| 156450、156458：新疆和田骏枣、新疆若羌灰枣 | 29.8  | 16.5 |
| **1000积分** | 131126：太极乌发露（200ml）  | 69 | 25 |
| 169148、169147、169145、169149：蜂蜜500g | 89 | 25 |
| **5000积分** | 118901：欧姆龙电子血压计()HEM-6116手腕式)  | 470 | 188 |
| 157003：腕式电子血压计YE-8600A江苏鱼跃 | 398 | 199 |

注：每个会员积分限兑换2次。

**活动三：18周年 送好礼（成药）**

1、会员消费满18元，送“18周年”好礼 181759冻干红枣或181763冻干枣圈 1袋 ，每个会员限领一次（限量50-100份/店）。

2、会员消费满96元送96元代金券台历1本、再送 40元代金券；

3、会员消费满192元送96元代金券台历2本、再送80元代金券；

4、会员消费满288元送96元代金券台历2本、120元代金券，再加送 太极大药房定制保温杯（350ml）1个。

5、会员消费满384元送96元代金券台历2本、160元代金券，再加送 太极大药房定制保温杯（350ml）1个。

6、会员消费满480元送96元代金券台历2本、200元代金券，再加送 麋鹿云貂绒毛毯一床。

注：（1）台历每个会员最高送2本，代金券最高送200元，礼品限领1份（数量有限、赠完即止）。

（2）40元代金券使用规则：

20元代金券：1月12-1月16日活动期间使用，过期作废，特价不使用，不同时享受其它优惠活动。

20元代金券：1月17-2月28日活动期间使用，过期作废，特价不使用，不同时享受其它优惠活动。

（3）台历上1月份的代金券活动期间可使用，但不能与其它代金券同时使用。

**7、旗舰店增加：满398元参加“挑战8秒”趣味游戏，挑战成功，获得 惠氏厨房三件套 1个。（最高挑战3次，每人限得一份礼品）**

**活动四：品类活动**

**1、保健营养素：**汤臣倍健（除蛋白粉、氨糖）、康麦斯、百合康（除蛋白粉）：任意1件7.8折，买2送2（送低价或原装）。

1. **医疗器械：**

（1）满300元省40元现金，以此类推最高省200元（特价不参与）。

（2）血糖仪、血压计、轮椅、制氧机特价（见附表2）。

**3、中药：**

**（1）中药袋装、罐装:** 一件8.5折，买2得3（得原装或低价）。

**（2）散装摆盘（三七、冻干三七、西洋参、天麻）：**买100g送50g、买200g送100g、

买300g送150g、买400g送200g、买2斤1000g送1斤500g（封顶）。

**（3）贵细（虫草、燕窝、天麻、高丽参、西洋参礼盒）：**满1000元送200元抵用券、满5000元送1000元抵用券，最高送1000元抵用券（单品不同时享受）。

**4、化妆品：**薇姿、理肤泉、百雀羚、片仔癀、京润珍珠、韩束系列：满300元省40元现金，最高省120元现金。

**5、18周年庆 惊爆单品：**（详见附表2）

 （1）新年礼品，您备好了吗? ：送长辈、送父母、送亲朋、送孩子、送自己 健康好礼

 （2）新年护肤，您备好了吗？：护面、护手、护唇、护身体、美容养颜

 （3）18周年庆爆款单品：

 （4）收银台爆款换购：

**【活动费用预算】详见公文呈报！**

**【活动宣传方式】**

**一、整体形象打造 （详见后续安排）**

1、公司统一配送所需物料。

2、公司统一录制活动语音。

3、按公司下发陈列样版打造。

4、有场地门店的厂家安排。

**二、活动宣传要求：**

1、活动期间请对所有顾客进行宣传活动内容。

2、收银台一句话服务，引导顾客参与活动。

3、各店店长需提前1天对门店员工进行活动前期培训，保证每位员工都清楚、明白活动内容，并将培训情况反馈至各片区微信群，营运部活动前1天将随机抽查，如抽查到不合格，将对当事人罚款10元/人，店长负连带责任，罚款5元/人。

4、活动的相关店内装饰必须在活动前一天做完，活动当天将活动现场开展的照片发到营运部微信群（人流较多时），照片共发送4张（店外整体效果图、店内整体氛围图、抽奖礼品专区、货架上对应活动品种的宣传），如未按时上传照片，将对店长处20元罚款，片长负同等责任，罚款20元。

 营运部

 2019年1月2日

 **主题词： 关于 18周年庆 活动 方案**

**四川太极大药房连锁有限公司 2019年1月4日印发**

**打印：王四维 核对：谭莉杨 （共印1份）**