关于对李莎和孙莉两位同事的通报表扬

6月16日我们片区K2领取活动，大邑安仁店李莎一个人上通班，个人完成94瓶。大邑东街店孙莉一个人上通班，个人完成65瓶（这两个店都是2人门店）。对以上两位同事的执行力点赞，特此进行片区通报表扬，同时片区对以上两位同事各奖励红包50元，请大家向以上两位同事学习！！

没有对比就不知道差异，每天门店K2领取数量低于50瓶的，个人每天低于20瓶的，应该感到汗颜。不是没有时间，就看重不重视。希望领取较差的门店及个人，立即改进，加大宣传，逢人必说。

厂家投入了1个多亿，公司花大力气做这件事，就是想提升门店客流，抢断补钙顾客群。我们片区处于郊县，周围药店较多，每天进店的客流少，所有再苦再难，一定把这个活动做好，为门店拉客流打基础，只有客流提升了，销售才会突破，工资才会增长！！

请大家务必坚信，只要努力付出了，一定会有所获，加油！！

城郊一片 2018年6月16日