

专业助力品类突破

妇科销售技能提升班成都站

一、妇科销售提升班系统简介：

专业妇科——技术突破

在门店由赚病人的钱向赚女人的钱转型大背景下，妇科品类专业推荐是连锁转型成功的基础，因为专业会使周边女性人群对连锁品牌和销售产生信任，以信任为基础的关联产品或者非药品的推荐成功率才会提高。以此步长制药妇科事业以专业为基础开发一套以提升门店专业销售技能为基础的系统实战课程助您在妇科品类实现技术突破。

实战数据展现：



专业妇科--助力品类突破



妇科销售技能提升课程体系：

- 一，销售技能专业化；[专业妇科助力品类突破.pptx](#)
- 二，药理知识专业化 [推荐路径.docx](#)
- 三，病理知识专业化 [中医病理知识--子宫肌瘤.pptx](#)

二、专业助力妇科品类提升系统打造

1、全年三次系统课程从销售技能、用药推荐路径、病理知识专业化，全面打造妇科品类专业销售技能。每次授课对专业销售技巧进行提升，现场演练，实战落地。会后老师远程指导，步长人员跟进辅导，一对一解决销售过程中遇到的实际问题。

2、丰富多彩的实战落地方案跟进，打造客户之间共建互通、互助、互学的平台。

三、门店销售需解决的问题

- 1、如何快速有效判断？
- 2、如何展示店员的专业？
- 3、如何抓住患者的痛点？
- 4、如何达成闭合式的成交？

全新学习培训理念——步长妇科之神医速成法，帮您解决您在销售过程中的问题。提升妇科品类突破。

☆ 成都站开课啦 ☆

开课时间：2018年6月22日（星期五）

开课地点：华龙大酒店附2楼 多功能厅

成都市金牛区营门口路18号近西门车站

会议议程：

妇科销售提升班成都站会议议程	
时间	议程/课程
13:00-13:15	签到
13:15-16:15	专业助力—妇科品类突破
16:15-17:15	现场演练—指导
17:15-17:30	落地演练方案解析

步长制药成都办诚邀您的到来！