**营运部发【2018】001号 签发人：蒋玮**

**“17周年庆”活动方案**

【活动时间】：2018年1月13日--- 1月18日（共6天）

【参与门店】：85家

【活动主题】：17周年 感恩一路有您！

【活动内容】：

**活动一：17周年 感恩会员 温暖送礼**

1. 会员消费满17元，送“17周年”好礼 **鸿运灯笼1对（2个）** ，每个会员限领一次、每天限量赠送（50-100人）。
2. 生日同庆：亲爱的会员，您的生日是（1月13日），当天持身份证、会员卡（会员电话）到店免费领取“太极大药房17周年生日礼品 **暖心礼：保温杯350ml 1个** ”（各区域中心店备10个）。

**注：领取生日礼品的会员必须当天领取，且会员卡上需要有大于1的积分，在系统“10022”新增出库。**

**活动二：17周年 送您72元代金券台历**

**1、市区48家门店（详见附表1）：**

（1）会员全场消费**满96元送**72元代金券台历一本，每个会员最高领2本（数量有限、赠

完即止）。

**2、郊县37家门店（详见附表2）：**

会员全场消费**满72元送**72元代金券台历一本，每个会员最高领2本（数量有限、赠

完即止）。

1. **会员积分兑（所有门店）：**

会员活动期间，消费（市区）满96元、（郊县）满72元、加1000积分享超值兑换，每个会员限兑换1次，每天限量兑换（数量有限，兑完为止）。

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **积分** | **市区** | **郊县** |
| **消费96元 + 1000积分** | **消费72元 + 1000积分** |
| 礼品 | 汤臣倍健蛋白粉150g | |
| 单价 | 122元 | |
| 预计数量 | 2000听 | |
| 总金额 | 30000元 | |

**活动三：17周年 惊喜送福啦**

**1、满117元再抽大奖，100% 得奖，以此类推，最高抽2次（数量有限、抽完即止）。**

**2、奖项设置：**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **等级** | **特等奖** | **一等奖** | **二等奖** | **三等奖** | **幸运奖** |
| 礼品 | 500元储值卡  或  绒毯1床 | 健康毯（惠氏）  或  暖手抱枕 | 浴巾礼盒（惠氏）  或  太极水一件 | 狗年吉祥公仔  或  抽纸1提（4包） | 福字贴+对联  或  10元券 |
| 单价 | 500元 | 40元 | 0 | 10元 | 4元 |
| 预计数量 | 66张 + 200套 | 200个 + 200个 | 200 + 4000件 | 500+1000个 | 2000张+4000张 |
| 预计总额 | 53000元 | 8000元 | 0 | 15000元 | 8000元 |

**活动四：品类活动**

1. **保健营养素：**
2. 汤臣倍健（除蛋白粉、氨糖）、康麦斯、百合康（除蛋白粉）：任意2件6.9折，3

件（含）以上6折。

1. 天美健、金奥力系列：5折。
2. **医疗器械：**

（1）满300元省40元现金，以此类推最高省200元（特价不参与）。

（2）血糖仪、血压计、轮椅、制氧机特价（见附表3）。

**3、中药：**

**（1）中药袋装、罐装:** 买2得3（得低价）。

**（2）散装摆盘（三七、冻干三七、西洋参、天麻）：**买200g送100g、买400g送200g、

买600g送300g、买800g送400g、买2斤1000g送1斤500g（封顶）。

**（3）贵细（虫草、燕窝、天麻、高丽参、西洋参礼盒）：**满1000元送200元抵用券、满5000元送1000元抵用券，最高送1000元抵用券（单品不同时享受）。

1. **化妆品：**
2. 百雀羚、片仔癀、京润珍珠系列：满200元省40元现金，最高省120元现金。

**5、17周年庆 惊爆单品：**千余活动品种清单（详见附表3）。

（1）新年礼品，您备好了吗? ：送长辈、送父母、送亲朋、送孩子、送自己 健康好礼

（2）新年护肤，您备好了吗？：护面、护手、护唇、护身体

（3）新春“保胃战”：消食健胃、止痛、解酒、肠胃炎：

（4）旅行常备、预防感冒：

（5）爆款惊爆价：

（6）收银台爆款换购：**59元换购（ID:159520）百合康VC（60片）1瓶。**

**【活动费用预算】详见公文呈报！**

**【活动宣传方式】**

**一、整体形象打造 （详见后续安排）**

1、公司统一配送所需物料。

2、公司统一录制活动语音。

3、按公司下发陈列样版打造。

4、有场地门店的厂家安排。

**二、活动宣传要求：**

1、活动期间请对所有顾客进行宣传活动内容。

2、收银台一句话服务，引导顾客参与活动。

3、各店店长需提前1天对门店员工进行活动前期培训，保证每位员工都清楚、明白活动内容，并将培训情况反馈至各片区微信群，营运部活动前1天将随机抽查，如抽查到不合格，将对当事人罚款10元/人，店长负连带责任，罚款5元/人。

4、活动的相关店内装饰必须在活动前一天做完，活动当天将活动现场开展的照片发到营运部微信群（人流较多时），照片共发送4张（店外整体效果图、店内整体氛围图、抽奖礼品专区、货架上对应活动品种的宣传），如未按时上传照片，将对店长处20元罚款，片长负同等责任，罚款20元。

营运部

2018年1月2日

**主题词： 关于 17周年庆 活动 方案**

**四川太极大药房连锁有限公司 2018年1月4日印发**

**打印：王四维 核对：谭莉杨 （共印1份）**