附件1：

商业零售门店“模范店员”推荐表

推荐单位：

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 姓名 | 向海英 | 性别 | 女 | 所在门店 | 青羊区北东街店 |
| 职务 | 店长 | 年龄 | 38 | 联系电话 | 13541182662 |
| 个人  主要事迹（300-  500字） | 2017年，在公司的支持下，我所在店销售同比增长202.29万元，增幅82.8%；门店来客数增长2.08万元，增幅52.2%；毛利额增长48.11万，增幅59.6%。门店扭亏为盈，利润增加20万元。我主要完成了以下几项销售增长措施：  一：因地制宜，几经波折，引进医院品种“艾拉”促销售，我店单品种销售突破110万元。  二：“促苗生长”，提升新员工能力，月均人效12万元，远超公司平均5.2万元平均水平！  三、我严格按照公司要求进行实习生带教，要求每天抄写关联用药产品知识，背诵3-4个品种功能主治、禁忌症及用法用量，根据每天该员工一单一品率考核！每月都要有进步！同时利用瑞商网手机拿药练习反复检核门店新员工药品位置熟悉程度。  四、给新员工制定目标销售计划，随时关注自己的销售进度，做到有奖有罚，能让员工主动学习，保持你追我赶积极向上的心态。  通过我们全店姐妹们的努力，上半年我店被公司评为“门店扭亏第三名”，门店销售增幅“第四名”，我本人被公司评为17年上半年“人效最高销售能手”，“优秀带习老师”，以上成绩离不开公司给予我的培养和全店姐妹们的共同努力，在此我要郑重的感谢他们！ | | | | |
| 所在单位意见 |  | | | | |
| 集团分管领导意见 |  | | | | |