

太极集团有限公司文件

TAIJI GROUP LIMITED COMPANY

太极集团〔2017〕187号

签发人：白礼西

关于认真做好各类会议准备的通知

各公司、厂：

9月13日下午西南总部潘纯宾副总经理在西安市联合陕西医药控股集团派昂医药有限公司召开急支糖浆、通天口服液有序营销客户座谈会，工作中存在以下五个问题：

一、没有在客人的座位上和展台上准备急支糖浆和通天口服液的样品，直到白礼西董事长要求给每个客人品鉴一支通天口服液之后一个小时才将通天口服液样品送到。

二、由派昂的副总经理介绍产品情况，又刚好只介绍了通天口服液治疗偏头痛的作用，把通天口服液中风防治的作用遗忘了介绍，这种会议必须请至少省级专家到会进行产品宣传。

三、派昂医药有限公司重视不够，只有两名副总经理到会，

而到会的二级客户均为陕西省主要医药商业企业代表，包括陕西怡康医药的董事长何煜均全程参会，今后此类会议一级代理总经销的董事长或总经理必须有一人参加才能召开会议。

四、太极集团无领导参会，白礼西董事长是偶遇参会，潘纯宾副总经理是太极集团最高领导，这是对客户的极大不尊重，今后此类会议客户总监必须参会，集团分管营销的领导包括张戎梅、王钢、万荣国、鲜亚、罗诗遂、杨再华中必须有一人代表集团参会并讲话，集团领导参会由总经办主任报白礼西董事长批准后参会。

五、该会议没有宣传集团工作近况，包括太极乌发露、太极水、儿康宁、生乳汁等新产品上市情况，也没有虫草基地近况，集团简介为一年前的版本，请广告公司在国庆节前务必准备好急支糖浆、通天口服液及其它新产品的学术宣传资料，包括 ppt 材料和文字简介，由白礼西董事长负责在 9 月 22 日前审定完有序营销的标准理论解释和操作要领，各类开会统一使用标准版本，不得胡乱阐述。

对本次会议工作中存在的明显不足特别是不在现场准备急支糖浆、通天口服液样品给予西南营销总部扣发 5 万元绩效奖金，由总经办管理科考核 2017 绩效奖金时扣除，同时此类会议一定要请参会代表现场品鉴藿香正气合剂、通天口服液，现场品鉴者每人发一张 10 件太极水的银卡。

以上五点不足请各公司、厂法人代表及三总部会议终审权限人务必书面提醒会议承办主要责任人，否则要给予终审人每次 5~10 万元的罚款，连续两次失误予以免职，省级客户座谈

会均须提前报总经办商务科备案，由总经办或监察处或营销服务策划公司派出一名观察员（由总经办商务科确定参会人员）督促检查会议的准备情况，确保有效的降低公司的销售费用。



太极集团有限公司办公室

2017年9月15日印发

拟稿：郑敏

校核：安师杰
