龙潭西路店增量措施

1,从个人方面，再次加强对门店员工的联合用药和瑞商网滞销品种和

专业知识培训，

2，利用公司优惠政策，让利顾客，让顾客能感受会员的实惠，会员 特价商品，每天给20位僵尸会员打电话， 告知门店现有1000多个品种针对老会员优惠.

3，门店缺货品种，及时登记，看否其他门店或创库有无货品，及时 调货

4，增值服务，免费测血压，血糖，饮水（已经实施）

5，每日落实分配，每个人必须办理3个新会