

重庆太极实业（集团）股份有限公司文件

CHONGQING TAIJI INDUSTRY (GROUP) LIMITED COMPANY

重庆太极〔2017〕1266号

签发人：白礼西

关于加快太极大药房发展相关工作的通知

各公司、厂：

为加快推动太极大药房省外发展、扩大太极品牌影响力，现将相关事宜作出以下调整并给予通知：

一、太极大药房省外发展工作由白礼西董事长直接分管，太极股份顾问王志光同志协助，太极实业太极大药房发展副总监王可同志具体负责。

二、授权王志光同志签发关于省外品牌授权的相关文件、并按照规定省外加盟《合作协议书》代表集团公司进行签订。王可同志负责组织对川渝区域以外的加盟企业进行考察及终审工作。

三、除原有的太极大药房省外发展工作并入全国各省区集团客户总监职责外，各工业厂应主动发展与太极建立稳定合作关系的代理商、一二级客户成为省外太极大药房加盟商。桐君阁药厂、绵阳药厂、中药二厂、西南药业6月30日前在领导班子中落实太极

大药房省外发展责任人、重点发展省区及拟发展客户推进此项工作，[并将相关资料发至邮箱17291117@QQ.COM](mailto:17291117@QQ.COM)，联系人王可13996190007。

四、太极大药房省外发展主要采取品牌特许授权模式，即授权使用“太极大药房”注册商标。具体方式为：1、对原有的医药企业进行授权。同意授权的医药企业在《合作协议书》约定的范围内使用“太极大药房”注册商标。2、有条件组建零售连锁的公司，要求其在当地组建独立法人的医药连锁公司，然后签订加盟《合作协议书》。授权企业必须是独立承担法律责任的法人实体，必须具有一定经济实力、经营管理能力、已经经营或代理集团工业品的医药批发和（或）零售企业。

五、品牌授权不收取任何费用，但授权企业需缴纳一定金额的保证金以确保授权期间任何风险事故的防范。保证金可以是资产抵押、现金以及缴纳的工业代理保证金转保。

六、太极大药房省外发展具体事务由总经办商管科牵头，法律顾问处、审计处、财务处、普药处以及发展省区的当地销售公司协助。

重庆太极实业（集团）股份有限公司

2017年7月4日



重庆太极实业（集团）股份有限公司

2017年7月7日印发

拟稿：陈思静

校核：王可
