**成功案例**

早上我们正在整理货品，来了一对夫妇。我们上前接待并询问有什么需要。两位说随便看看，于是在店堂内转悠着，我便在后面远距离跟着。过了会儿，我看他们在中药处停留了，我慢慢上前去观察他们的所需，男士对女士说买点枸杞嘛，屋头已经没的了。见他们拿了一袋我立马递上篮子，见他们快离开中药处，我开始说道这几天适合吃枸杞加点百合和罗汉果，起到滋阴补肝润肺的效果，您们可以拿点试试。他们见我递上的百合和罗汉果看了看就同意了。我继续介绍到，这几天我们的大枣做活动，买2袋第二袋是半价，而且是新疆和田的，这几天吃起来口感不错，皮薄肉甜。但这次男士想买女士觉得家里有就没有拿，随后她问道有没有优思明，我点点头带她去妇科处然后取了一盒给她，我建议她吃这个的时候搭配维生素E，这样可以调节因为服用优思明导致的内分泌失调，而且可以改善皮肤的弹性，比较适合你。她说那拿盒给我看下，她研究了下问了怎么服用后就同意拿了瓶。后面他们又说需要些常备药品，原来他们是要外出旅游，于是根据他们的需求给她们搭配了感冒、外伤和清热类的药品，并为他们打包好后给他们办理了会员卡，告诉了他们会员权益后送走了他们。

奎光路店