四川太极大药房连锁有限公司内部招聘通知

各部门、门店：

因公司经营发展需要，现面向公司内部招聘外销部销售员一名，商品部品管员一名，请有意者于5月12日前将内部应聘表发公司人事部邮箱，人事部根据报名人员情况统一组织复试，择优录用。

外销部销售员岗位：

一、人员要求：

1、年龄：22-35岁，性别不限，

2、销售、营销、广告或医药相关专业，语言表达清楚，开朗大方，吃苦耐劳，抗压力强；

3、具有较强的学习能力及协调能力；

4、具备促销活动策划、文案编辑能力，熟练使用WPS或office办公软件，会使用图片处理软件，能简单PS产品图片。

二、销售员工作职责：

1. 负责外销板块的促销活动设计、文案编辑、活动费用预算及控制；
2. 活动效果评估、优化外销团队产品及服务形象、提高营销氛围；
3. 负责微商货品上架、配送协调及客服工作；
4. 负责部分保险卡类客户的后期维护及对账工作；
5. 负责部分固定团购客户的维护；
6. 负责公司内部的衔接工作，保证货源充足，按时发货，并与财务部做好回款对接；
7. 协助部门经理进行非成都市社保卡在我司刷卡的跟进工作；
8. 负责制定大客户的活动策划工作。

商品部品管员岗位

一、人员要求：

1. 年龄22-35岁，性别不限；
2. 熟悉市场品种，对品种信息较为敏感；
3. 对数据有一定的分析能力，熟练运用excel表格、offic软件；
4. 学习能力强，勤于思考，善于接收新的事务并进行举一反三的；
5. 善于发现问题，并解决问题，有一定的沟通协调能力；
6. 责任心强、时间观念强，办事效率较高。

二、品管员工作职责：

1、新品定价，含会员价，对门店未定价品种进行定价；

2、每天倒挂品种数据采集，发现倒挂品种及时登记，并采价比对后进行申请调整；

3、门店价格反馈意见处理，厂家调价，每月超低会员特价目录制定；

4、末次供货价比对，分析；每天汇总西部供货价上涨的品种、及业务部反馈供货价涨的品种，对毛利影响较大的品种及时进行价格调整。

四川太极大药房连锁有限公司

人事部

2016年5月4日