一店一策

 问道西路店2015年销售收入20.85万，比2014年增加，但在2016年必须实现扭亏，自己养活自己的大环境下，为了实现这一目标，现制定如下措施：

 1分租；把11，13号店铺分租或退还国资办（与杨姐联系）

 2单店活动，每月一次单店活动，全年共计12次，活动期间销售增长40%，毛利不下降2%，每月一次到500米以外社区做社区活动，宣传我店在网上购药即送到家活动，或者购物满48元省3元

 3加强培训，关联药品销售演练（联合用药，单品，保健品，中药的销售，每天交接班时)

 4效期品种、金牌品种任务分配到个人

 5每月发展新会员60人，维护老会员，多打电话关心老会员，顺便问哈老会员对我店有啥建议，我们收集并改正。

 6 收银台一句话服务，销售和收银八步曲经常演练，

 总之一句话为了完成2016年销售92万，以每日进店人数45人为基础，保本点2550元/天为目标，销售扭亏为目的，努力自己养活自己，加油。