都江堰店增量与应对措施

1. 都江堰店去年12月销售：152052.49元，毛利额为49380.57元。销售日均4223.68元，笔数日均50笔，客单价98.54元，毛利日均1371.68元。上月销售144023.55元，毛利额为47780.25元。销售日均4645.92元，笔数日均53笔，客单价87.66元，毛利日均1541.3元。

本月争取完成挑战任务2，销售日均4800元，笔数日均55笔，毛利额日均1499元。

二.加强瑞学学习

1. 加强专业知识学习
2. 加强产品知识学习，特别是重点商品、滞销商品、疗程商品等的学习。
3. 及时补品规，目前库存品规3135个，把品规补到4千个以上，尽量满足顾客对品种的需求。
4. 认真做好门店搞的每一次活动，无论是公司活动还是门店搞的限时抢购和单店活动。
5. 做好店上的基础工作，店上人员必须做好销售八步曲和收银八步曲及收银台一句话服务。
6. 随时调查竞争对手好久开业搞活动，我们提前搞活动，做好活动氛围，绝不让步。