

关于公司后勤各部门开展 2016 冬季“煽（三）动”活动方案的通知

各部门：

2016 年，在全体兄弟姐妹们的共同努力下，我们克服重重困难，创造了可喜的成绩！但离我们目标的终点还有一段距离，我们必须抓住 2016 年今冬最后两月的销售旺季继续奋战到底，才能收获胜利的果实。

为了点燃全体员工最后百米冲刺的热情，激励员工的战胜“不可能”，公司将制定“行动、激动、心动”的“煽（三）动”激励方案，请全体员工以我们实际的行动，帮助门店实现让人“激动”的销售翻番业绩，公司将给予大家“心动”的回报！具体活动方案要求如下：

一、活动目标：2016 年实现全年公司总销售 1.65 亿元。通过开展帮助门店每日实现 54 万元的销售目标。

二、参与人员：后勤全体员工

三、活动时间：

1、2016 年 11 月 13 日-12 月 31 日每周周日。

2、计划于 2016 年 11 月 13 日举行“煽（三）动活动启动会”。

活动启动会的地点：公司办公室现场。

四、活动形式：

1、每位员工指定一家门店，实行到店帮扶行动计划。

2、请各部门于 11 月 11 日上午 10 点前完成各部门“能为门店做些什么”的具体行动计划，并将行动表汇总后于上述规定时间交办公室处。

3、具体行动计划要求每位员工自定，内容简洁、具体，不需阐述过多的文字语言。直接把“做什么的行动”写出来。行动计划必须体现预计实现的销售增长额（数据化呈现）并填写在附表内。

4、每位员工的行动方案必须通过分管领导的审核签字，分管领导也必须在举行的“活动启动会”时上台讲话。

五、活动激励方案（另行文通知）

活动方案将依据各部门实现的行动计划来制定有效的激励方案。

四川太极大药房连锁有限公司

2016 年 11 月 10 日

附表：

行动计划安排表

姓名：

时间	具体行动计划	预计销售增长	备注