尊敬 的领导：

从我进公司，我陆续在三家门店待过。不同的门店和环境也让我快速的成长，也让我有了相对丰富的阅历和经验。记得刚调到汇源店上班时，看着开店三年多以来的销售数据，自己心里也没底。而如今到关店为止虽然飞一般的跨越，但是也有了小小的增长。

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 总销售 | 毛利额 | 毛利率 | 笔数 | 会员消费 | 会员消费占比 | 会员毛利额 |
| 2014年（1-6月） | 366681.88 | 114358.49 | 31.1% | 5449 | 122844.47 | 33.5% | 37930.09 |
| 2015年（1-6月） | 466992.81 | 150428.42 | 32.2% | 7530 | 179610.76 | 38.64% | 49161.02 |
| 增长额 | 100310.93 | 36069.93 | 1.1 | 2081 | 56766.29 | 5.14 | 11230.93 |
| 增幅 | 27.35% | 31.5% | 3.53% | 38.1% | 46.2% | 15.3% | 29.6% |

看着这些增长的数据，让我在新门店工作的信心倍增。虽然才到新门店工作才一个月，销售还没有明显的增长，但是通过这一个月的时间对比15年10月（82496.73元）和11月（93402.72元）销售都增长了。15年12月门店销售了100782.53元，任务完成率达到100%。看到这一点一点的进步，我和我的团队也越来越有信心了！！！

邛崃长安店：杨平

2016-1-11