**工作总结**

**我是六月六日正式进入太极集团实习，现已进公司两个多月了，在太极这两个月时间我学到很多东西，太极给了我很多专业的知识，让我懂得了太多的销售技巧。**

**进入太极大药房刚开始要熟悉电脑，销售服务流程，熟悉药位，熟记黄金单品，还有商品名通用名。我的专业不是药学，起步也不是销售，刚开始学的时候很吃力，但我一直告诉自己要想留在太极就必须得比别人努力。通过这两个月的学习，我觉得自己增长很多知识，也看到自己的太多不足。人在生活中就要不断努力，不断提升自己的专业知识，对自己应该很高的要求。在太极里我不是为了转正而应付每一次的学习和每一次的考试，而是想在太极里学到更多的知识，这些知识是在我自己的脑海里。希望太极能把我留下，我会很努力，很认真的去学习。我知道在起步点就输给了那些专业的药学专业生，所以我会比他们更努力。我相信自己在不久的将来不会逊色的，我相信努力了就会有成绩，拭目以待我以后的努力结果吧。我始终知道我的努力不是为了别人，不是为了太极，而是为了自己的未来。我在太极上班不是给太极导打工，太极虽然是我的老板，但是我们始终是互利的关系吧，只是大家的分工不同吧。**

**一根稻草扔在街上就是垃圾，与白菜捆在一起就是白菜价，如果与大闸蟹绑在一起就是大闸蟹的价格！我们与谁绑在一起，这很重要！一个人与不一样的人在一起也会出现不一样的价值，一个人与不一样的平台也会体现不同的价值！选择太极就是很不同的平台吧，有时候选择比努力更重要吧！希望以后在太极能体现出自己不同的价值！**

**大邑子龙店 刘叶**

2015年8月