重庆桐君阁股份有限公司文件

桐君阁发 [2015] 143号

关于开展电商公司酵素产品的 促销激励活动方案

各公司:

为加大大健康产品销售,跟进市场热销产品,促进电商公司酵素新品的铺货上量,现将大汉酵素系列产品营销政策及奖励政策通知如下,请各公司遵照执行!

一、产品信息

单位: 元

答发人: 袁永红

产品 ID	产品名称	规格	单 位	零售价
138679	保能净 (综合发酵果蔬固体饮料)	15g/10 包	盒	398
139316	美莉蔬果植物发酵液 (综合发酵果蔬饮料)	720m1	瓶	998
139320	女儿红 (综合发酵果蔬饮料)	12m1/7 瓶	盒	298
139309	大汉酵素飞燕汤 (综合发酵果蔬饮料)	50m1/10 瓶	盒	698

二、促销活动

- 1、活动时间: 2015年4月15日-2015年7月30日
- 2、活动范围: 铺货门店(后期请货在销门店均适用)
- 3、活动内容及方式:
- (1)消费者购买保能净(综合发酵果蔬固体饮料)或女儿红(综合发酵果蔬饮料)其中任意1盒可赠送价值10元的礼品,具体礼品见电商配送实物。
- (2)消费者购买美莉蔬果植物发酵液(综合发酵果蔬饮料)或大汉酵素飞燕汤(综合发酵果蔬饮料)其中任意1盒可赠送价值20元的礼品,体礼品见电商配送实物。

三、激励政策

1、总体原则:按"谁销售谁受益"原则对店员进行奖励。

2、奖励标准:

产品ID	产品名称	奖励分配项目	奖金标准/盒 /元	
138679	保能净(综合发酵果蔬固体 饮料)15g/10包	门店店员	30	
		分公司管理费	5	
		运营管理费	5	
139316	美莉蔬果植物发酵液(综合 发酵果蔬饮料)720m1	门店店员	90	
		分公司管理费	5	
		运营管理费	5	
139320	女儿红(综合发酵果蔬饮料)12m1/7瓶	门店店员	30	
		分公司管理费	5	
		运营管理费	5	
139309	大汉酵素飞燕汤(综合发酵· 果蔬饮料)50m1/10 瓶	门店店员	40	
		分公司	5	
		运营管理费	5	

3、店员奖励按月考核,分公司和运营管理奖励费按季度 考核(运营管理由股份零售部与新连锁营运部组成)。各分公 司按月将片区销售数量汇总后发给电商公司,电商公司各片区责任人核对无误后由厂家按约定时间支付到位。

请各公司按照以上价格及活动执行到位,并按时支付销售人员奖励费用。针对酵素系列产品手绘 POP 及爆炸签进行门店宣传突出市场热销新品的氛围,销售可观门店后期配送试饮装开展试饮地推活动。

特此通知!

附表:《电商公司产品销售数量汇总表》 重庆桐君阁股份有限公司 2013年4月20日

抄送:集团公司总经办,零售部

重庆桐君阁股份有限公司办公室 2015年4月20日印发

拟稿: 舒静敏 核稿: 曹云