

# 重庆桐君阁股份有限公司(会议纪要)

桐君阁会纪[2015]3号

重庆桐君阁股份有限公司

2015年3月27日印发

## 3月25日会议纪要

时间：2015年3月25日15:00—16:00

地点：股份公司五楼会议室

会议主持：袁永红

参会人员：袁永红、钟浩、蒋茜、何云川、陆晔、商业下属各单位第一负责人。

会议主题：贯彻集团公司3.24会议精神，确保完成商业上游客户太极水销售任务。

主要内容：

一、何（云川）书记传达集团公司3.24会议精神，通报了上游客户太极水钻石卡销售进度。

二、蒋（茜）总要求各单位一把手要高度重视，积极配合集团公司太极水销售战略，务必抓好太极水上游客户销售工作。各公司办理钻石卡后要及时录入系统，并主动与太极水事业部联系，确保录入信息的准确性。最终办卡数量以录入系统的数据为准。

三、袁（永红）董事长做会议小结并再次强调了集团3.24会议精神：

1、必须统一思想，狠抓落实，强化执行力。

各单位一把手必须从内心深处深刻理解销售太极水的紧迫性和重要性，要用最快的速度把太极水、健康水推荐并销售给我们的上游客户，为他们提供健康的理念、健康的产品。

2、必须宣传到位，服务到位。

太极水大礼包、太极水赠品必须尽快送到客户手中；要积极主动向客户宣传办理太极水卡后的丰厚回报（武陵山避暑，阿依达乡村游等）。

3、数量要求：

按客户家数统计，平均每家客户必须办理 10 张卡（3 万元）。小客户少办了，大客户就要多办，总之，办卡的总数不能减少。集团审计处将对各单位客户家数和办卡数量进行审计。

4、时间要求：

各公司务必于 4 月 24 日前完成上游客户太极水的销售任务。4 月 25 日，集团将进行检查、考核。

5、操作方法：

各单位采购部们提供客户名单、办卡数量，财务部门负责造表，经采购分管领导、各单位一把手签审后办理货款支付事宜，同时与客户完善书面抵款协议。

6、纪律要求：

(1) 全力向客户做好宣传、服务工作。客户不支持的，停止合作；

(2) 完不成任务的单位，集团公司将从严追究一把手及采购分管领导的责任。

7、其他要求：

(1) 集团公司层面由李阳春总经理督办。

(2) 股份公司层面由袁永红董事长督办，蒋（茜）总具体督促、指导办理。

(3) 各单位每天必须报告办卡进度。由股份公司纪委何（云川）书记进行效能监察。