**新官上任“N把火”**

时间真快第六期见习店长培训进入尾声，在这两个月的培训中使我以前不懂的通过这次培训我了解作为一个合格的店长自己要明确一个方向，怎样把门店搞好提高销售，带领好团队。

来领好一个团队首先严格要求自己遵守公司各项制度，做好自己的本职工作，关心他人等。

俗话说“新馆上任三把火”第一：要求每位员工以执行力说话，执行力决定成败。

第二：要求每位员工要有责任感，知道如何分析数据.以数据说话来提升我店的销售。

第三：要求每位员工加强专业知识的提升。通过自己的专业知识赢得顾客的信任。

同事之间互相帮助.互相学习。使员工感觉这门店有温暖感，把门店每一项工作都当成自己家的事情去做，我想只要大家努力认真去做每一项事情，我店的销售会越来越好。

聚源店：何丽萍