

太极集团有限公司文件

TAIJI GROUP LIMITED COMPANY

太极集团〔2014〕162 号

签发人：白礼西

关于召开商业系统工作会的通知

重庆桐君阁股份有限公司：

为加快推进零售集采工作，加强直营零售扭亏增效措施，加速桐君阁批发、成都西部转型，加大贵细、中药材销售，进一步提升商业经营效益。经研究，决定召开商业系统工作会，现将相关事宜通知如下：

一、会议时间：

2014 年 2 月 17 日-19 日全天，上午 10:00-12:30，下午 15:00-18:30。

二、会议地点：长寿湖太极岛

三、参会人员：

1、集团公司领导：董事长、李阳春、王志光、王小军、刘永升、张晓星、崔海燕、冯黎晖、蔡建军、杨靖、万长华、

总经办、财务处、审计处、人事处第一负责人、总经办商管科及管理科。

2、桐君阁股份公司参会人员：股份公司总经理级干部，财务部、零售部、中药部、品管部第一负责人；三大零售分采中心（重庆、四川、绵阳）分管领导。

3、其他参会人员：各商业单位、四川中药饮片厂、重庆中药饮片厂的董事长、总经理及财务部负责人（其中，成都西部含党支部书记）。

四、会议内容：

1、各参会单位汇报本单位 2014 年利润指标分解情况及增利措施，重点突出直营零售终端增量措施。（各单位第一负责人作专题报告）

2、以“只有买得好才能卖得好”为突破口，全面分析目前品种结构及采购现状，论证如何更好地发挥“零售集采”及三大分采中心的优势，全面优化采购品种及分工，降低采购成本。（罗晓燕董事长、各分采中心分管领导作专题报告）

3、论证加快直营零售系统扭亏增效措施。（由黎涛党委书记作专题报告）。

4、论证如何加快桐批、成西两大物流的全面转型工作。（由两大物流第一负责人作专题报告）

5、如何打造中医馆，提高贵细及中药材特色经营的具体措施。（由田平副总经理作专题报告）

五、会议资料准备：

1、各单位第一负责人准备 2014 年利润指标及增量增利措施书面发言材料。

2、专题报告由发言领导准备书面材料。

3、股份公司领导班子针对 4 个专题内容（零售集采、直

营零售扭亏增效、物流转型、中药材经营)准备书面发言材料。

4、材料要求: 请各发言单位(人)自行准备 A4 纸双面、小四号宋体字纸质材料 30 份于 2 月 16 日晚交总经办商管科, 联系人: 代蜜(89886731)。

六、会务工作:

1、会务工作由总经办商管科负责, 桐君阁股份公司办公室协助, 请股份公司于 2 月 12 日前将参会人员名单报总经办商管科代蜜(电话: 023-89886731, 传真 023-89886741)。所有参会人员原则上不得请假, 特殊情况不能到会的须报集团公司董事长批准并告知会务组。

2、会议资料发放及会议记录由总经办商管科、股份公司办公室负责。

3、本次会议不得自行带车, 所有参会人员于 2014 年 2 月 16 日下午 4: 00 在黄龙花园统一乘车前往。

附件: 1、2014 年商业系统工作会议程

2、参会人员回执表



太极集团有限公司办公室

2014 年 1 月 28 日印发

拟稿: 向春蓉

校核: 代蜜

附件 1

2014 年商业系统工作会会议议程

时间	主持人	议 程	
2 月 17 日	李阳春	齐唱《太极好儿男》	
		“只有买的好才能卖得好”专题报告及 2014 年采购方案	罗晓燕董事长
			重庆分采中心分管领导
			四川分采中心分管领导
			绵阳分采中心分管领导
		2014 年直营零售扭亏增效方案	黎涛党委书记
		分组讨论方案	
		汇总讨论结果-形成方案	
2 月 18 日	王小军	2014 年加快转型，配送万家药房方案	成都西部
			医药批发公司
		打造桐君阁特色中药材经营方案	田平副总经理
		汇总讨论结果-形成方案	
2 月 19 日	李阳春	审议各单位 2014 年利润指标分解情况及增利措施	桐君阁新连锁公司
			四川太极大药房
			绵阳药业（含广元分中心）
			绵阳太极大药房
			桐君阁批发公司（含万州分中心）
			成都西部（含资阳、乐山分中心）
			医院销售公司
			自贡医药
			德阳荣升药业
			德阳大中药业
			医保进出口公司
			涪陵医药总公司
			上海物流公司
			天津桐君阁大药房
			永川中药材公司
			重庆中药材公司
			中药批发公司（市场）
			保健品分公司
			四川中药饮片厂
			重庆中药饮片厂
		股份公司领导班子发言	
		集团领导讲话	
		齐唱《歌唱祖国》	

附件 2

参会人员回执表

序号	单位	姓名	性别	职务	联系电话
1					
2					
3					
4					
5					
.....					