太极集团有限公司文件 TAIJI GROUP LIMITED COMPANY

签发人: 白礼西

太极集团〔2014〕72号

关于在营销系统开展 2013 年度"营销标兵" 评选活动的通知

各公司、厂:

在集团公司的总体部署下,2013年营销系统全体员工通过 辛勤劳动,销售工作取得了不俗的成绩,为鼓舞士气,表彰先 进,经研究,决定在营销系统开展 2013年度"营销标兵"的 评选活动。现将相关事宜通知如下,请遵照执行:

一、成立考评小组:

组 长: 白礼西

副组长: 王钢、余军

组 员:销售总公司总经理级干部、销售公司总经理、各

普药厂第一负责人

- 二、评选内容及流程
- (一)营销一线先进个人
- 1、销售数据统计时间: 2013年1月1日——12月31日。
- 2、评选对象:全体营销代表
- 3、评选基本条件:
- (1) 品行端正,诚信营销,全年无 S 系列行为发生。
- (2) 秉承"忠诚、团结、努力、责任"的太极理念, 遵 守公司的各项规章制度, 严格执行公司各项营销政策。
- (3)销售业绩突出,所负责片区销售量较去年同期有较大增长。
 - (4) 具有一定的感染力,在工作中树立样板作用。

4、评选流程:

- (1)销售公司排名。销售公司按销售同比增长额和任务 完成率分别进行排名,于2014年1月15日前将《2013年度销售数据排名汇总表》(见附表2)(电子版)报销总管理部备案。
- (2)分管领导推报。各销售公司分管领导汇总相关销售公司情况,全集团拉通排名,根据排名情况以销售集团为单位推报候选人,并填报《2014年度营销标兵(先进集体)推报表》(见附件1),于2014年1月17日前将推报表交销总管理部。
- (3)管理部汇总。销总管理部收集整理各销售公司排名、 各集团排名情况及候选人名单,汇总后交由总公司总经理级干 部进行讨论,确定最终的候选人名单。
- (4)各普药厂将候选人名单报普药部,普药部汇总后于 2014年1月17日前报销总管理部。

(二)营销服务先进个人

- 1、评选对象:营销系统管理人员(含办事处、广告公司、 普药厂)。
 - 2、评选基本条件:
 - (1) 能够积极主动创造性地开展工作了。
- (2)模范遵守公司的各项规章制度,有良好的职业道德, 全年无任何违规违纪现象。
- (3) 团结同事、乐于助人、诚实守信,在本职岗位上能坚持以"服务一线、服务营销"为思想宗旨,工作中发挥模范表率作用。
 - (4) 服从安排,能出色地执行和落实各项工作任务。
 - 3、评选流程:
 - (1) 分管领导提名。
 - (2) 各相关单位准备 300-500 字内的推报材料。
- (3)管理部汇总。销总管理部收集整理各分管领导所推报的候选人名单及推报材料,交总公司总经理级干部讨论决定候选人名单。
- (4) 办事处及广告公司将候选人名单于 2014 年 1 月 17 日前报销总管理部。
- (5)普药部汇总各普药厂推报的候选人员名单,并于 2014 年 1 月 17 日报销总管理部。
 - (三) 先进集体
- 1、评选对象:省(市)公司、后勤管理部门、办事处、 普药厂。

2、评选基本条件:

- (1) 团结务实,能认真执行和落实公司各项决定,能圆满完成公司下达的各项任务。
- (2) 注重成本意识,认真开展增收节支活动,市场年度 费用率较低。
 - (3)凝聚力强,合作精神强,工作业绩突出。
 - (4) 员工遵守规章制度,无违规违纪现象。
 - 3、评选流程:

先进集体评选参照先进个人的评选流程,以销售集团为单位推报,候选人名单于 2014 年 1 月 17 日前报销总管理部。

- 4、普药系统由普药部汇总候选人员名单,于 2014 年 1 月 17 日前交销总管理部。
 - 三、推荐材料的准备及报送
- (一)销总管理部对候选人进行公示,同时报集团公司监察处予以审核。通过公示及审核后由管理部拟文报考评小组组长审批。
 - (二)通过公示的"营销标兵"需报送下列推荐材料:
- 1、先进事迹和优秀营销经验具体材料(文字 3000 字左右, A4 纸打印一份, 附电子文本);
 - 2、个人生活照两张,团队照两张(电子版)。

管理部邮箱: <u>26331719@qq.com</u>, 联系人: 陈春艳, 联系电话: 89886122

普药部邮箱: <u>taijipyc@126.com</u>, 联系人: 陈渝, 联系电话: 89886720

四、营销系统候选人推选名额:

单位	销售集团	先进个人 推报个数	先进集体 推报个数	小计
	一集团	5	1	6
销售总公	二集团	4	2	6
司(47名,	三集团	5	2	7
其中个人	四集团	3	1	4
30名, 集体 14	五集团	3	2	5
	六集团	3	1	4
名,销售 公司 3 个)	销售公司	0	3	3
公司3个月	销总后勤	7	5	12
普药系统	一线	20	7	27
(33名)	后勤	6	0	6
广告公司		1	1	2
外管部		2	3	5
总计		59	28	87

五、考评结果奖励及惩罚

- 1、经考评领导小组评选的"营销标兵"报集团公司审定 后,在 2014 年春季营销大会上统一表彰、奖励,并将此记入 个人诚信档案,作为今后考核、晋升的依据之一。
- 2、各单位必须确保评比数据的真实性,如有弄虚作假者, 一经查实,对相关责任人给予 2000 元/人的处罚。

特此通知!

附件: 1、《2013年度营销标兵(先进集体)推报表》

2、销售公司排名情况统计表



太极集团有限公司办公室 2014年1月14日印发

拟稿: 陈春艳 校核: 陈春艳