

重庆桐君阁股份有限公司文件

桐君阁发〔2013〕574号

签发人：钟浩

关于开展“冬季大会战”活动的通知

各公司：

为了提升销售，鼓舞干劲，为全面完成2013年销售任务作最后的冲刺，经股份公司研究，决定在商业系统范围内开展“冬季大会战”活动，现将活动安排通知如下：

一、活动时间：8月26日—12月31日

二、参加单位：股份公司商业系统各公司

三、活动组织：

1、总指挥：袁永红

2、副总指挥：钟浩

3、指挥中心成员：黎涛、苏书、卢勇、何建波、田平。

四、活动任务及要求

（一）销售任务

1、总销售（不含加盟、不含GP）：261793万元；

2、各公司冬季大会战销售指标详见附表。

（二）活动要求

1、各公司成立“冬季大会战”领导小组，由本单位第一负责人任小组组长，全面负责本次活动。

2、结合本次“冬季大会战”销售任务，请各单位制定措施，细化各业态销售指标，将任务分解落实到店、到人，主要将重点落实到零售、批发、中药等业态，调拨业态狠抓有效销售；重抓集团产品、集团产品零售销售、加盟药房销售（尤其是加盟药房集团产品及控销高毛利品种销售）。

3、处理好规模和效益的关系，抓销售兼顾效益，实现规模效益双增长。

五、考评

以各单位按本文确定销售任务完成率（完成冬季大会战任务90%及以上分梯度进行奖励），结合经营效益为考评依据，由股份公司管理部在活动结束后，依据奖惩办法（另行通知）计算奖惩，报总指挥终审后执行。

六、其他

1、绵阳药业集团、自贡医药公司、桐君阁新连锁公司整体参评；

2、委托管理到工业的分中心不参评，按受托单位的冬季大会战要求办理，下达指标作为参考指导数据。

特此通知！

附表：桐君阁商业购销冬季大会战计划表

重庆桐君阁股份有限公司

2013年9月22日



重庆桐君阁股份有限公司办公室

2013年9月22日印发

拟稿：付萍

校核：付萍
