

# 重庆桐君阁股份有限公司文件

桐君阁发〔2013〕411号

签发人：袁永红

## 关于四川片区开展补肾益寿胶囊 2013 年 三季度销售竞赛活动的通知

四川片区各公司、各分中心：

补肾益寿胶囊已面临销售淡季，为让其淡季销售不淡，完成全年销售任务，股份公司与销售总公司本着双赢的原则，特对补肾益寿胶囊继续开展三季度销售竞赛活动，现将相关事宜通知如下：

一、活动主题：补肾益寿胶囊销售竞赛活动

二、活动时间：2013年7月1日—2013年9月30日

三、活动对象：四川太极大药房、天诚大药房、荣升太极大药房、大中太极大药房、自贡太极大药房、成都西部医药各分中心下属直营药店

四、终端促销活动：

买三赠一（即买60粒装中盒送24粒装小盒）

五、终端销售奖励：

（一）门店奖励

1、有补肾益寿胶囊驻店促销员的门店所有营业人员（包

括厂家促销)奖励标准: 2元/瓶(60粒)(T2品种奖励正常发放)。

2、未有补肾益寿胶囊驻店促销员的门店所有营业人员奖励标准: 7元/瓶(60粒)(T2品种奖励正常发放)。

执行“谁销售谁受益”原则。销售公司按月直接支付给各公司,由公司确保支付到门店个人(包括厂家促销)。

## (二) 组织管理奖

### 1、奖励标准

2013年7月1日起至9月30日止,完成任务(见附件一)给予各公司该品种营运团队1.5元/瓶的奖励,各公司第一负责人不得低于奖励额的50%。

### 2、考核要求

(1)完成季度任务100%(含)以上的,按奖励标准支付组织管理奖;完成季度任务90%(含)—100%的,按奖励标准的80%支付组织管理奖;完成季度任务80%(含)—90%的,按奖励标准的50%支付组织管理奖。

(2)各公司未达到季度考核任务80%的,不予奖励。

(3)活动结束后,股份公司将对各公司完成情况作考核通报,奖励费用在活动结束后由销售总公司支付。

## 六、各公司要求如下:

1、各公司与销售总公司衔接,于8月30日前完成二季度管理团队奖金的支付。销售总公司联系人:刘煜,联系方式:18602340233。

2、各公司重视补肾益寿胶囊的销售工作。

附件一:四川片区补肾益寿胶囊三季度任务表

重庆桐君阁股份有限公司

2013年8月2日

---

重庆桐君阁股份有限公司办公室

2013年8月2日印发

拟稿:余俊锋

校核:余俊锋

---