太极集团有限公司会议纪要

太极会纪〔2013〕93号

太极集团有限公司办公室

2013年12月3日印发

签发人: 白礼西

2013年12月份总经理办公会会议纪要

时间: 2013年12月1日14:30-19:00

地点: 江津中药二厂德感厂区会议室

参会人员:集团公司董监事、高管,太极股份高管;集团公司各处室、太极股份各部室负责人;袁永红、刘超、于宗斌、胡黎明、胡敏、黄珠成、聂志阳、张少正、顾维菊、钟浩、罗晓燕、卢勇、艾伟、何雄、黄增辉、任君丹。

会议内容:

本次会议观看了太极不老水、天胶宣传片,听取了冯(黎晖)总《关于加快集团机构优化重组的建议报告》;贺(洪琼)总《关于提升涪陵制药厂成本竞争力报告》;王(钢)总《关于优化销售总公司内部管理报告》;胡(黎明)总《关于综合管理出效益的经验交流报告》;刘(超)总《关于抓主品、强管理、增效益的经验交流报告》以及秦(少容)总《关于国家最新发

布的修订含毒性药材饮品及中成药说明书的通报》。

一、销售指标完成情况(以下数据截止 11 月 25 日)及 12 月销售计划

系统(单位)	11 月销 售额(万	销售累计(万元)	同 比 增 減 (万 元)	增幅	完成率	12 月销售 计划 (万
	元)	ノロ ノ	ノロ ノ			元)
医药工业	29313	349268	21810	7%	74%	45989
其中: 总公司	11628	166850	10847	7%	70%	16855
普药	17686	182418	10964	6%	79%	29134
医药商业	115610	1224512	-258	0	84%	118500
其中:零售(直营)	16843	177026	154808	14%	81%	17500
医疗养生产业	2171	23366	3970	20%	90%	1755
合计	147095	1597147	25522	2%	82%	166244

二、12月份重点工作:

(一)销售

- 1、实现工业销售方式重大突破: 2014 年要全面突出基药销售、百强连锁直供、电商销售三种方式,加快销售人员本地化,精干总公司队伍。充分发挥商业零售作用,20个新品种实行工厂直销全国百强连锁模式(限在大约 5 万家连锁药房销售,不在社会单体药店及一、二级代理商处销售),确保商业单位毛利达 60%以上;推出在销产品新规格,保证商业单位毛利达 40%以上。
- 2、由各厂董事长负责抓紧 20 个新品种上市工作,务必在 12 月 25 日前出成品,确保元旦前实现川渝片区重点连锁药房的 上柜销售。请总经办金(思岑)主任全月督办落实,在 12 月 31 日前桐君阁大药房未上柜的,每个品种扣发该厂绩效奖 10 万元, 董事长承担其中 30%的罚款额。

- 3、太极水于12月19日开始试生产,并在桐君阁大药房进行试销。
 - 4、全面提升 A1、A3 两个独家基药品种的销量。

(二)商业

- 1、"桐君阁"要始终狠抓"零售"这一永远的核心工作,通过机构重组、品种优化、门面分租等方式提升盈利能力。明年确保完成集团产品零售新增7000万元。所有员工都必须将"零售生存"理念深深烙入脑海中,全面优化提升零售战略、践行终端为王的神圣使命。
- 2、药房优化的五大措施: (1)关闭或迁址扭亏无望的药房; (2)分租; (3)精简人员; (4)买门面,建立地级市场中心店; (5)关键是加大商品结构调整,主销 20 个大品牌、大厂家品种,实现高毛利连锁直供,多销中药贵细、精制饮片,加快增加中医专家门诊等。

(三)管理

- 1、工商业单位 12 月內全面清理、推进机构重组和流程再造,并落实责任人。参照涪陵百货公司、涪陵医药总公司重组方式以及南山植物园人员竞争上岗方式。重庆医保进出口公司作为集团全员竞争上岗试点单位,12 月內完成人员竞争上岗工作(由集团人事处牵头试点)。涪陵制药厂作为工业试点单位,精简后勤部门人员、优化分厂结构,请于(宗斌)总牵头制定方案,贺(洪琼)总督促。
- 2、各单位务必于 12 月内完成定员、定额修订及推行管理 扁平化工作方案。集团领导 12 月 20 日起到各企业开展督办、

验收,由总经办管理科负责制定方案,原则上每个考核小组 3-5 名成员,检查时间至少一周。考核小组全面清理各单位亏损点,并提出扭亏或增效的措施,作为 2014 年 1 月初集团领导及中层干部竞争上岗的重要履职能力资料。

3、清理亏损单位、亏损品种、亏损岗位,务求 2014 年全面盈利,好上加好!

(四)建设

- 1、暂定 12 月 16 日在江津中药二厂德感厂区召开全集团建设工作交流会,重点研究如何降低现代化制药企业的技改造价,打造良好的成本竞争力。
- 2、请陈(代光)总督促天胶厂驴皮仓库及污水处理池修建进度;谭(明合)总负责尽快取得驴皮进口许可证;钟(勇)总负责驴皮进口工作,尽快到海外驴皮基地考察进货。
- 3、请黄(珠成)总督促三台生产基地中药饮片厂在 2014 年春节前投产。
- 4、请丁(学军)总牵头,胡(黎明)总配合完成中药二厂 德感厂区工程决算工作。

(五)其他

- 1、余(维明)总全月现场督促西南药业 GMP 工作,确保 12 月内通过认证。
- 2、请太极医药研究院根据国家药监局新下发的相关文件起草《关于加强含毒性药材的中药饮品、中成药管理的通知》,授权秦(少容)总终审并下发各单位学习。
 - 3、请冯(黎晖)总起草关于南山植物园、涪陵百货公司精

简人员的经验交流材料,下发各单位学习。

- 4、请艾(尔为)总牵头,12月内参照集团及太极股份模式 拟定西南药业及桐君阁股份"董监高"股权奖励协议,完成区 国资委备案工作,2014年1月签订个人协议。
- 5、请朱(明希)总牵头制定 2014 年涪陵制药厂税收和利润增加方案。

抄送:参会人员、各公司、厂。