

重庆桐君阁股份有限公司文件

桐君阁发〔2013〕646号

签发人：袁永红

关于参加第70届药交会的补充通知

各公司：

为深化与客户的合作，做好第70届药交会客户拜访工作，现就药交会期间客户拜访工作通知如下：

1、请各公司尽快选择重点客户进行提前沟通，并将主动拜访重点客户名单和接邀请函与会的客户名单一起上报品类管理部，客户拜访名单格式附后。

2、为便于整合客户拜访计划，提高拜访效率，实现客户沟通目的，现将桐君阁下属公司客户拜访（含主动拜访和受函邀请）家数做如下要求：

调拨业态：成都西部不少于20家、桐君阁批发不少于15家；

零售业态：桐君阁新连锁不少于10家、四川太极大药房不少于5

家、四川天诚不少于 5 家；

批发业态：医院公司不少于 5 家，绵阳药业集团不少于 5 家；

（上述公司带队领导须为各公司第一负责人或分管采购领导）

其余公司：根据实际情况上报。

希各公司高度重视药交会客户拜访工作，务必在 2013 年 11 月 25 日前按格式要求上报经各公司第一负责人确认的电子版名单，品管部邮箱：tjgpgb@126.com。

特此通知

附：桐君阁. 第 70 届广州药交会客户拜访名单



重庆桐君阁股份有限公司办公室

2013年11月18日印发

拟稿：黄维

校核：黄维
