

重庆桐君阁股份有限公司文件

桐君阁发〔2013〕602号

签发人：袁永红

关于下发 2013 年度加盟药房销售配送考核方案的 通知

各公司：

为贯彻落实加盟药房的配送服务和管理工作，切实提升加盟药房的工作质量，确保 2013 年加盟药房配送计划的顺利实施，经公司研究决定，现将 2013 年度销售配送考核方案及激励措施下发，具体通知如下。

一、各配送单位加盟药房销售配送考核任务

根据桐君阁【2013】156号《关于下发加盟药店管理工作方案的通知》要求，结合各配送单位 2013 年上半年实际销售配送情况，特制定 2013 年度加盟药房销售配送考核任务（具体详见附表 1、2）。请各公司按照考核任务制订切实可行的措施，并落实好加盟药房销售

配送工作，确保完成 2013 年全年销售配送考核任务。

二、具体考核办法

1、2013 年度考核方案以 2012 年度各项实际销售指标为基础，按增长比例进行梯次考核。销售配送任务考核指标占 50%、集团产品销售配送任务考核指标占 30%，控销品种销售配送任务考核指标占 20%。

2、奖励细则

(1)、销售配送任务考核奖励细则

项目	增长幅度	奖金基数	奖金金额
1	0%-5%	不予奖励	0
2	5%-10%	60%	1500
3	10%-20%	80%	2000
4	20%以上	100%	2500

(2)、集团产品销售配送任务考核奖励细则

项目	增长幅度	奖金基数	奖金金额
1	0%-10%	不予奖励	0
2	10%-20%	60%	900
3	20%-30%	80%	1200
4	30%以上	100%	1500

(3)、完成 2013 年度加盟药房控销品种销售配送全年考核任务奖励 1000 元。

3、未完成 2013 年度各项销售配送任务，且销售低于 2012 年

度各项实际销售，对各公司第一负责人及分管负责人处以合计3000元罚款，即低于2012年度总销售配送任务罚款1800元、低于2012年度集团产品销售配送任务罚款1200元，鉴于控销品种刚推行实施，推广有个培育过程，今年未完成考核任务暂不予以罚款。

三、考核部门：加盟药房管理部；

考核时间：2014年1月。

特此通知！

附件1：2013年度加盟药房销售配送及集团产品销售配送考核任务

附件2：2013年度加盟药房控销品种销售配送计划

重庆桐君阁股份有限公司

2013年10月15日



重庆桐君阁股份有限公司办公室

2013年10月15日印发

拟稿：王安钊

校核：王安钊
